

## ”قرارداد اعطای نمایندگی“

### ماده ۱: طرفین قرارداد

این قرارداد مابین شرکت گسترش فناوری آفشید مالک معنوی برند اشوان به شماره ثبت ..... به نشانی: تهران، ملاصدرا، ابتدای خیابان شیرازی شمالی، بن بست کاج، پلاک ۵، واحد ۲ تلفن: ۰۲۱-۸۷۷۲۰۰۰۰ (که من بعد طرف اول نامیده می شود) و آقای/خانم: ..... فرزند ..... به شماره ملی ..... به نشانی محل سکونت: .....

..... تلفن: ..... و نشانی محل کسب: .....

..... تلفن: ..... و شماره همراه: .....

که از این پس طرف دوم نامیده می شود از طرف دیگر مطابق با شرایط و مفاد ذیل منعقد می گردد.

هرگونه اخطار، درخواست و مکاتبه در خصوص مفاد این قرارداد باید کتباً به نشانی طرفین که در این قرارداد نوشته شده و اقامتگاه قانونی آنان محسوب می شود ارسال گردد. در صورتیکه این محل تغییر کند می بایست محل جدید بلافاصله کتباً به طرف دیگر اطلاع داده شود و در صورت تخلف، ارسال اخطار، درخواست یا مکاتبه به اقامتگاه قانونی سابق وی، ابلاغ شده تلقی خواهد شد، همچنین کپی برابر اصل کارت ملی و شناسنامه طرف دوم ضمیمه ی قرارداد می باشد.

### ماده ۲: موضوع قرارداد

بازاریابی، فروش و خدمات پس از فروش میز همراه با نشان و علامت ثبت شده ی اشوان محصول شرکت گسترش فناوری آفشید با شرایط قیمت گذاری و ضمانت و خدمات پس از فروش تعیین شده از سوی طرف اول در استان / شهر .....

### ماده ۳: شرایط نمایندگی

۱- تکمیل نمودن فرم تعهدنامه نظام نامه کیفی و اخلاقی شرکت .....

۲- تکمیل فرم های شناسایی و وجه التزام نمایندگی ذکر شده در قرارداد.

۳- خرید حداقل ۵۰ عدد طبق موضوع قرارداد در خرید اول و بصورت نقدی و فروش ۵۰ عدد ظرف مدت یکماه از تاریخ اعلام آمادگی جهت اخذ نمایندگی بر اساس بند تعهدات طرفین و خرید اولیه.

طرف دوم متعهد می گردد ماهیانه حداقل ۵۰ عدد از محصول موضوع قرارداد را خریداری نماید. ( در صورت عدم تعهد به این بند شرکت اقدام به اخذ نمایندگی موازی در استان مورد نظر می نماید و طرف دوم تنها عاملیت فروش می باشد، نه نماینده ی انحصاری)

### ماده ۴: مدت قرارداد

مدت این قرارداد شامل یک دوره آزمایشی یکماه از تاریخ ..... الی ..... می باشد و پس از اتمام مدت قرارداد با رضایت طرفین قرارداد قابل تمدید است. همچنین در صورت عدم رضایت طرفین قرارداد قابل فسخ می باشد.

تبصره: پس از پایان دوره آزمایشی (یکماه اول)، در صورت فسخ قرارداد طرف دوم می تواند باقیمانده کالای خریداری شده را به طرف اول عودت داده و کلیه وجه پرداختی خود را دریافت نماید.

## ماده ۵: تعهدات

الف- تعهدات طرف اول (تسهیلات نمایندگی فروش):

- ۱- طرف اول متعهد می گردد در حوزه منطقه طرف دوم تنها از طریق طرف دوم مبادرت به فروش نماید.
- ۲- پس از دریافت نمایندگی فروش، تسهیلات زیر جهت تسهیل امر فروش در اختیار نمایندگی قرار خواهد گرفت.  
الف- تبلیغات شرکت: کاتالوگ، بروشور و پوستر، تراکت تبلیغاتی و لیست محصولات جهت اطلاع رسانی بهتر.  
ب- پرداخت مبلغ ..... درصد از قیمت محصول به ازای فروش هر محصول به نمایندگی.  
ج- طرف اول متعهد می گردد به ازای خرید هر ۵۰ عدد از محصول یک عدد بصورت رایگان/هدیه در اختیار نمایندگی قرار دهد.  
د- معرفی متقاضیان خرید محصولات این شرکت به نزدیکترین نمایندگی از طریق تبلیغات گسترده.
- ۳- طرف اول مکلف است حداکثر ظرف مدت زمان ۷۲ ساعت نسبت به ارسال سفارش نماینده فروش پس از دریافت وجه محصول، به مرکز استان مورد نمایندگی (در محل باربری) اقدام نماید. (شرایط پرداخت مبلغ محصول با نمایندگان فعال بصورت توافقی بصورت جداگانه تعیین می شود).
- ۴- طرف اول مکلف است در صورت معیوب بودن کالا طبق مفاد ذکر شده در ضمانتنامه نسبت به تعویض یا رفع عیب آنها ظرف مدت ۷۲ ساعت اقدام نماید.
- ۵- طرف اول حق انحصاری بازاریابی و فروش محصول شرکت گسترش فناوری آفشید را بر طبق بند ۳ از ماده ۳ به طرف دوم واگذار می کند.
- ۶- طرف اول موظف است پس از پایان قرارداد کلیه مدارک و اوراق بهادار طرف دوم را به وی مرجوع نماید.

ب- تعهدات طرف دوم:

- ۱- طرف دوم محق و مجاز نیست که به نام و به وکالت از طرف اول اقدامی انجام دهد مگر مواردی که قبلاً و صریحاً این اختیار به او تفویض شده باشد.
- ۲- طرف دوم مکلف است کلیه محصولات خریداری شده را در زمان دریافت به دقت بررسی نموده و هرگونه ایراد و مشکل را حداکثر ظرف مدت ۲۴ ساعت پس از تحویل؛ نسبت به مطلع ساختن طرف اول اقدام نماید. در غیر اینصورت هرگونه مسئولیت بعهد طرف دوم خواهد بود.
- ۴- طرف دوم تنها مجاز است در حوزه ی مندرجات موجود در برگه ی اطلاعات فنی محصول اقدام به تبلیغات نماید و عواقب مربوط به اظهارات خارج از مشخصات فنی محصول به عهده ی طرف دوم می باشد.
- ۵- طرف دوم مکلف است که تمامی سعی و کوشش خود را در جهت رعایت سیاست، منافع، و حقوق مادی و معنوی طرف اول محفوظ دارد و تنها می تواند با نظر طرف اول اقدام به قیمت گذاری و یا ایجاد تغییر در استراتژی های بازاریابی محصول نماید.
- ۶- در صورت فسخ قرارداد و قطع همکاری، طرف دوم می بایست کلیه اسناد و مدارک مبادله شده را به طرف اول عودت نماید.
- ۷- چنانچه نماینده فروش به دلایلی نیاز به فروش به نحوی خاص از قبیل فروش فوق العاده با تخفیف ویژه داشته باشد، بایستی مراتب را کتباً به شرکت اعلام و مجوز لازم را اخذ نماید. قیمت فروش محصولات توسط نماینده فروش و با هماهنگی شرکت ۷۵۰.۰۰۰ ریال اعلام می گردد.
- ۸- در صورتیکه سقف محصول درخواستی نماینده فروش از میزان تضمین پیش پرداخت مندرج در ماده ۷ این قرارداد بیشتر شود، شرایط فروش طبق توافق جداگانه و خارج از این قرارداد تعیین خواهد شد.

۹- در صورت تخلف نماینده فروش از تعهدات مندرج در بند ب ماده ۵، شرکت حق فسخ یکطرفه قرارداد را خواهد داشت و نماینده فروش حق هیچگونه اعتراضی نخواهد داشت. در این صورت خسارات متوجه به شرکت از محل تضمین، قابل کسر و وصول می‌باشد.

۱۰- طرف دوم حق اعطای نمایندگی به غیر و یا فروش محصول در خارج از حوزه ی جغرافیایی تعیین شده در موضوع قرارداد را ندارد مگر با کسب اجازه ی کتبی از طرف اول.

#### ماده ۶- تسویه حساب:

طرف دوم موظف به تسویه حساب کامل نقدی ظرف مدت ۳۰ روز از طریق واریز به حساب شرکت ..... و ارسال تصویر فیش واریزی به شماره فکس یا ایمیل شرکت (۰۲۱-۸۷۷۲۰۷۲۰ \* info@ash-one.com) می باشد.

#### ماده ۷) وجه التزام و تضمین حسن انجام کار

نماینده فروش یک فقره چک به مقدار ..... ریال به شماره ی ..... نزد بانک ..... به تاریخ ..... در وجه شرکت ..... برای تضمین پیش پرداخت محصولات موضوع قرارداد و حسن انجام قرارداد به شرکت تحویل نمود. ( امکان تغییر نوع و میزان وجه ضمانت از طریق مذاکرات حضوری وجود دارد.)

#### ماده ۸) شرایط حل اختلاف:

کلیه موارد اختلاف ناشی از این قرارداد در مرحله اول از طریق داور مرضی الطرفین حل خواهد شد و در صورت عدم توافق طرفین، طبق قوانین جمهوری اسلامی ایران به دادگاه ذیصلاح ارجاع داده خواهد شد.

ماده ۹) این قرارداد به استناد ماده ۱۰ قانون مدنی و مواد ۴۵۴ و ۴۵۵ قانون آیین دادرسی مدنی و سایر مقررات جمهوری اسلامی ایران در ۹ ماده در دو نسخه ی متحدالمتن و الاعتبار در تاریخ ۱۳۸۷/ / تنظیم و پس از امضاء مبادله گردید.